



**XD**  
**ONE PAGERS PROGRAMAS FUNDING**



# POC - PROOF OF CONCEPT

Cash o créditos

Pruebas de concepto

Hasta \$25K

Una prueba de concepto es una implementación reducida en alcance y desarrollo enfocada a demostrar la viabilidad de un proyecto de acuerdo a las necesidades o requerimientos del cliente.

**Incentivo:** 10% del ARR  
**Máximo:** \$25K

Se requiere SOW cuando se solicita funding mayor a \$10k

NOTA: el monto depende de la calculadora de consumo AWS  
La oportunidad debe estar en etapa “Technical Validation”

[Link a Confluence](#)



# GEN AI PRODUCTION READY

Cash

GEN AI

Hasta \$100k

Programa de incentivos financieros para lanzar a productivo oportunidades de Gen AI. Vence en el Q1 de 2025

## Fund Request

**Incentivo:** 15% del ARR o Costo del SOW  
**Máximo:** \$100k

**Cuando:** Oportunidad en etapa de Business Validation o Committed  
Posterior a una POC

## Importante

**25% del ARR** debe ser de Amazon Bedrock, SageMaker Jumpstart y Q

**Arquitectura** debe ser de mediana a alta complejidad

NOTA: el monto depende de la calculadora de consumo AWS  
\*Solo aplica para cargas de trabajo GenAI listas para **producción**

[Link a Confluence](#)

# MAP - MIGRATION ACCELERATION PROGRAM

## Cash y Créditos

## Migraciones y Modernizaciones

## Funding variable por etapa

Consiste en una metodología y marco de trabajo de tres fases assess, mobilize y migrate & modernize y un programa de inversión que busca reducir los costos, automatizan y aceleran la ejecución de una migración a la nube de AWS.

### MAP Lite - ARR: \$100K-\$500K ARR

#### Assess:

Incentivo: 5% del ARR (Cash)  
Máximo: \$25k

#### Mobilize:

Incentivo: 20% del ARR (Cash)  
Máximo: \$100k

#### Migrate:

Incentivo: 15% del ARR (Créditos al cliente)  
Máximo: \$75k

### MAP 2.0 - ARR: \$500K-\$10M ARR

#### Assess:

Incentivo: 5% del ARR (Cash)  
Máximo: \$75k

#### Mobilize:

Incentivo: 20% del ARR (Cash)  
Máximo: \$2M

#### Migrate:

Incentivo: 15% del ARR (Créditos al cliente)  
Máximo: \$2.5M

# INCREMENTAL WORKLOADS (IW)

## Cash o Créditos

## Build, Assess o Migración

## Funding variable por etapa

Programa para proyectos con **cliente startup** que implemente:  
AI/ML, IOT, analytics, containers y  
non-relational Databases.

AI / ML Assess - ARR: \$24K - \$500K

Monto: \$5K

Migration Assess - ARR: \$24K - \$500K

Monto: 8% del ARR hasta \$10K

Build - ARR: \$12K - \$500K

Cash: 20% ARR hasta \$100k

Créditos: 8% ARR hasta \$40k

\*Se puede tener cash + créditos o solo cash

NOTA: los montos dependen de la calculadora de consumo AWS  
La oportunidad debe estar en etapa "Qualified"

[Link a Confluence](#)



# REGION CUSTOM FUNDING

Cash o créditos

30% ARR

Hasta \$30k

Programa de incentivos financieros para nuevos workloads en la región AWS de México. Vence en diciembre 2025

## UN FR - DOS Pagos

**ARR:** \$10k - \$100k

**Primer Pago:** 30% en etapa Technical Validation

**Segundo Pago:** 70% en etapa Launched

NOTA: el monto depende de la calculadora de consumo AWS

[Link a Confluence](#)

# WELL ARCHITECTED PARTNER PROGRAM

Créditos

Remediaciones

Hasta \$100K

Programa que permite a los partners ayudar a los clientes a optimizar sus cargas de trabajo en la nube siguiendo las mejores prácticas de AWS. El programa se enfoca en los seis pilares del framework de Well-Architected: Excelencia Operativa, Seguridad, Fiabilidad, Eficiencia del Rendimiento, Optimización de Costos y Sostenibilidad.

## WAF Review

Se identifican oportunidades de mejora, enfocándose en HRI - High Risk Issues

## WAF Remediación

Se debe resolver al menos el 45% de los HRI para ser elegible para financiamiento

## Fund Request

**Incentivo:** 10% del ARR del consumo generado por la remediación  
**Máximo:** \$100K

NOTA: los montos depende de la calculadora de consumo AWS  
La oportunidad ACE debe estar en estado "Launched"

[Link a Confluence](#)



# SPP SOLUTION PROVIDER PROGRAM

**Descuentos sobre el  
consumo en AWS**

**7% Base**

**5% Adicionales**

El SPP permite a las empresas convertirse en revendedores oficiales de los servicios de AWS, actuando como distribuidores autorizados para comercializar soluciones en la nube de esta manera, los partners y clientes se benefician con acceso a la venta de servicios, descuentos en ventas, herramientas de gestión, respaldo oficial de AWS y soporte de técnico especializado

\*No se pueden combinar con otros descuentos (excepto descuentos por volumen)

[Link a Confluence](#)



# SANDBOX

Créditos

Desarrollo o Prueba

Hasta \$9K

Se utiliza para cubrir los costos de desarrollo o de pruebas al crear o actualizar soluciones tecnológicas semi empaquetadas.

Documentación

Innovation Plan  
[Template Innovation Plan](#)

Project Plan  
[Template Project Plan](#)

[Link a Confluence](#)

XD

Cash o Créditos

Clientes Greenfield

Hasta \$200K

Programa enfocado en otorgar incentivos a los partners en forma de cash, créditos o descuentos de acuerdo con el progreso de oportunidades en clientes greenfield en tres etapas (scope, launch y grow).

**ARR requerido:** \$5K - 250K

**Incentivos:**

**SCOPE:** \$1k al llegar a Business Validation

**LAUNCH:** \$5k al llegar a Launched

Aplica una oportunidad por cliente greenfield por trimestre

[Link a Confluence](#)

# XALDIGITAL

Empowering Data



All rights reserved. XALDIGITAL Confidential and Trademark

